

PRODAJNI SVETOVALEC

Opis delovnega mesta:

- Iskanje novih kupcev in novih poslov za vse prodajne programe podjetja,
- Vzpostavljanje, vzdrževanje in krepitev poslovnih kontaktov in strateških odnosov s kupci,
- Samostojno pripravljane ponudb in projektov, spremljanje in zaključevanje poslov,
- Poprodajne aktivnosti,
- Sodelovanje pri izdelavi planov prodaje in doseganju plana,
- Izvajanje tržnih raziskav,
- Priprava sistemskih tehničnih rešitev in ponudb, sklepanje pogodb, svetovanje strankam,
- Sodelovanje pri marketinških aktivnostih,
- Vodenje projektov v okviru prodajnih aktivnosti.

Pričakujemo:

- Vsaj 2 leti delovnih izkušenj na področju prodaje,
- organizacijske sposobnosti, zanesljivost in odgovornost,
- sposobnost timskega sodelovanja,
- Dobro poznavanje sodobnih informacijskih in komunikacijskih tehnologij,
- Zaželeno vsaj višja stopnja izobrazbe ekonomske ali tehnične smeri,
- Aktivno znanje angleškega jezika,
- Pripravljenost terenskega dela,
- Prodornost, prodajne in pogajalske sposobnosti,
- Izpit B-kategorije.

Nudimo:

- Delo v zelo uspešnem podjetju,
- Stimulativno nagrajevanje,
- Možnost osebne rasti, izobraževanja ter napredovanja,
- Možnost dolgoročne zaposlitve.

Vloge za zaposlitev pošljite na elektronski naslov:

splosne.sluzbe@inpro.pro.